САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ВЫСШАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ШКОЛА

ВЫСШАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ШКОЛА 25 лет СПбГЭУ

Лицензия Серия 90Л01 № 0008060 от 05.09.2014
Свидетельство о гос. аккредитации № 1218 от 12.03.2015

Программа повышения квалификации

12 марта 2019 года «Клубные проекты в девелопменте» (18 ак. часов)

Регулярно на рынке появляются новые девелоперские проекты, позиционируемые как «клубные коттеджные поселки», «клубные дома» или «загородные клубы».

Однако в большинстве случаев клубный формат в этих проектах заключается только в меньшем, по сравнению с массовым рынком, количестве домовладений и апартаментов.

Основная задача данной программы – показать, что концепция клубного дома или коттеджного поселка – это не только красивое название, но и конкретное содержание, комплекс действий, который приведет к реализации плана продаж и лояльности клиентов.

Целевая аудитория программы	Программа предназначена для представителей девелоперских и строительных компаний, заинтересованных в создании и развитии клубных проектов на рынке недвижимости – клубных коттеджных поселков, клубных домов или спортивно-рекреационных загородных клубов.
Цель программы	Создать у слушателей комплексное видение различных подходов к организации клубного проекта в сфере девелопмента не только на уровне нейминга, но и в форме эффективной, оформленной и продающей концепции.
Основные темы программы	• Выбор клубного формата, наиболее соответствующий девелоперскому проекту. • Инструментарий для создания клубной системы и его применение в девелопменте. • Создание функциональной структуры клубного девелоперского проекта с учетом всех особенностей. • Специфика функционирования персонала клубного девелоперского проекта. • Выстраивание системы рекомендаций от клиентов – приобретателей недвижимости. • Создание необходимого минимума документов и носителей информации. • Варианты развития клубного девелоперского проекта в постпродажный период.

Руководитель и ведущий программы – Медведников Сергей Анатольевич.

Выпускникам (слушателям) ВЭШ и СПбГЭУ предоставляется скидка 5%.

Начало занятий: 12 марта.
Режим занятий: 12, 13, 19, 20 марта с 18:30 до 21:30.
Стоимость обучения: 12 500 руб.

По окончании обучения выдается удостоверение о повышении квалификации.

Контактная информация:
Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, д. 34.
Тел.: (812) 339-04-41, (812) 312-87-37.
E-mail: sprod@hes.spb.ru.
Сайт: www.hes.spb.ru.

Медведников Сергей Анатольевич

Автор первой в России книги о клубном менеджменте «Частный клуб: организация, управление, развитие».

Основатель и директор НП «Альянс Частных Клубов».
Заместитель генерального директора яхтенного порта «Терийоки» по клубному маркетингу.

Прошел повышение квалификации по гранту Американской Ассоциации Менеджеров Клубов в Michigan State University (2011). Впервые представлял РФ на четырех международных конференциях по клубному менеджменту (США, Великобритания). Посетил ряд закрытых клубов Лондона, США, Китая.

Обладатель диплома «За личный вклад в развитие клубного движения» X Юбилейного форума «Клубы Москвы».

Эксперт-консультант ряда клубных проектов в Москве, Санкт-Петербурге, Киеве, Ростове-на-Дону, Ялте и др.

Ст. преподаватель СПбГЭУ.

Начало занятий: 12 марта.
Режим занятий: 12, 13, 19, 20 марта с 18:30 до 21:30.
Стоимость обучения: 12 500 руб.

По окончании обучения выдается удостоверение о повышении квалификации.

Контактная информация:
Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, д. 34.
Тел.: (812) 339-04-41, (812) 312-87-37.
E-mail: sprod@hes.spb.ru.
Сайт: www.hes.spb.ru.